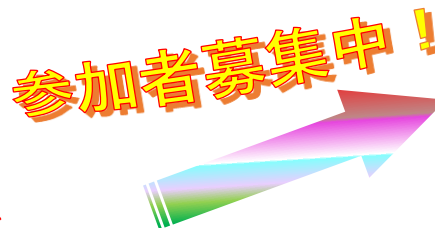




那覇市内の頑張る中小企業・個人事業者の皆様へ

何もしなければ現状のまま、何も進展しない！

今ここで現状打開の道を見つけ、
安定的に“稼ぐ力”を高めたい！



ウィズコロナ・アフターコロナを見据えた経営の見直しと持続的成長への誘い！

那覇市中小企業マネジメントスクール

全14講座/受講料は無料です！

新たな取組みの実践的な経営ノウハウがゲットできます！

明日から使え、誰もが実践できます！

※全14回講座のうち10回以上受講された方には「修了証」を発行いたします。

●講座の全体像 ★今日的経営課題に沿ったテーマ構成！

【経営戦略】

- ★第1回「経営環境の変化と戦略の再構築」
- ★第2回「会社の利益になる！SDGs経営の基礎と自社戦略への取り入れ方」

【計数管理/利益管理】

- ★第3回「MQ会計で利益を2倍にする(導入編)」
- ★第4回「MQ会計で利益を2倍にする(実践編)」

【人材マネジメント】

- ★第7回「人材育成と採用戦略」
- ★第8回「人が自ら動く強い組織づくり」

【集客対策とICTの活用】

- ★第10回「マーケティング -売れるしくみの構築」
- ★第11回「対面営業ができなくても集客できるSNS活用術・集客術」

【事業承継と後継者教育】

- ★第13回「事業承継-重要な知的資産の把握と後継者との共有化」
- ★第14回「知っておきたい！M&A成功のポイント」

ウィズコロナ・アフターコロナを見据え
稼ぐ力を高める秘訣を伝授！

【計数管理/資金管理】

- ★第5回「財務諸表の理解と資金計画」
- ★第6回「資金繰り表と資金調達」

【生産性向上とICTの活用】

- ★第9回「ICTの活用で取り組む業務効率の改善のすすめ」

【インバウンド対応】

- ★第12回「アフターコロナのインバウンド観光客の取り込み方」

●講師陣

変革する中小企業のナビゲーター・中小企業診断士で編成！講座別にはそのテーマに関し専門的知識と豊富な支援経験と実績を有する診断士を配置。 ※詳細は裏面ご参照



●開催日時

▶毎回土曜日13:30～16:30

▶令和3年10月23日(土)

～令和4年3月5日(土)において、14回にわたり講座を開催します。

※講座ごとの開催期日は、裏面ご参照

●開催会場

なは産業支援センター
(メカル ヨンゴ)5階研修室
那覇市銘苅2-3-1

※駐車場ご利用の際は、駐車料金のご負担をお願いします。(一部料金割引あり)

※ご参加に際しましては、新型コロナ感染防止にご理解とご協力を願います。

※なお、コロナの感染状況によっては、オンラインで開催することもあります。この場合は、前もって決定し、参加者の皆様には事前に対策方法をご連絡いたします。



【市木】:フクギ/Fukugi
幸福や繁栄をもたらすとされる常緑高木。

新型コロナ感染の影響による大幅な景気後退、一方ではニューノーマル(新しい生活様式)の普及・定着化など、経済社会環境は激変しています。この難局をいかに乗り越えていくのか、戦略・戦術の再構築が求められています。

本スクールでは、経営活動の重要要素を取り上げ、時流に即した知識・情報や業績向上に直結する実践的ノウハウをご提供して参ります。

◎この先の経営に不安を抱えている方

◎“変わる”ために、どのような手立てを講じるべきか探っている方

◎立案した新たな取組の方向が正しいのか迷っている方

このような方々はぜひご参加ください。今後の持続的成長に向けて、不安や悩みを解消し、新たな一歩を力強く踏み出すうえで、本スクールへのご参加はきっと大いに役立つはずです。

皆様の積極的なご参加を心よりお待ちしております。

●定員20名⇒ご参加の表明はお早めに、裏面の「受講申込書」にて！

運営事務局

一般社団法人 沖縄県中小企業診断士協会

〒901-0152 那覇市小禄1831-1 沖縄産業支援センター314

TEL 098-917-0011

FAX 098-917-0022

E-mail : jsmecca47@oki-shindan.or.jp

URL : http://www.oki-shindan.or.jp

令和3年度那覇市中小企業マネジメントスクール 講座カリキュラム

第1回 ●経営環境の変化と戦略の再構築

▶日時:令和3年10月23日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 竹内 成人
 コロナ禍により事業者を取り巻く環境は激変し、事業者によってはビジネスモデルの再構築も求められています。そこで、「経営環境の把握方法」「戦略・ビジネスモデルの立て方と課題の把握方法」「課題解決に向けた自社の強みの発揮方法」等を学んでいただきます。

第2回 ●会社の利益になる！SDGs経営の基礎と自社戦略への取り入れ方

▶日時:令和3年10月30日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 渡辺 悠輝
 「SDGsって儲かるの!？」よく受ける質問です。結論を言うとSDGsは会社の利益になります。来年から始まる新しい沖縄振興計画のベースにもなっているSDGs。基礎から自社戦略への取り入れ方まで、ワークを交えて楽しく学びます。

第3回 ●MQ会計で利益を2倍にする【導入編】

▶日時:令和3年11月6日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 上俣屋 貞美
 あなたの会社は、「利益」が出ていますか。利益がでないのは、「売上高が上らないから」「人件費が多すぎるから」。それもあるでしょう。「MQ会計」で、利益の出ない「ホントの理由」を学んでみましょう。

第4回 ●MQ会計で利益を2倍にする【実践編】

▶日時:令和3年11月13日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 上俣屋 貞美
 MQ会計「では「粗利益がいかに大切か」を学びます。「車の特売」「残品処分」「損益分岐点」「粗利益グラフ」について練習問題を通してより深い理解が得られます。MQ会計を学んで、会社の利益を2倍にしませんか。

第5回 ●財務諸表の理解と資金計画

▶日時:令和3年11月20日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 宮里 悠司
 会社は赤字でもつぶれませんが、お金が足りなくなると倒産します。決算書のポイントを押さえ、経営者にとって最も重要と言える資金繰りの考え方や把握する方法について学びます。

第6回 ●資金繰り表と資金調達

▶日時:令和3年11月27日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 宮里 悠司
 「勘定あっても銭足らず」では経営はできません。資金繰り表の作成を通じて自社の資金繰りを理解します。また、いざという時の資金調達の方法やタイミング、押さえておくべきポイントについて学びます。

第7回 ●人材育成と採用戦略

▶日時:令和3年12月11日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 新田 慶子
 会社に必要能力を持った人材を採用するには、また、せっかく採用した人材が定着するためには、何が必要でしょうか。世代の違いと、効率的な人材育成について学びます。

第8回 ●人が自ら動く強い組織づくり

▶日時:令和3年12月18日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 新田 慶子
 組織づくりとは、なんでしょうか。組織をつくる目的は、会社が継続的に安定した経営ができるようにすることです。そのために必要な、企業文化、組織構造、人事システムについて考えていきます。

第9回 ●ICTの活用で取り組む業務効率の改善のすすめ

▶日時:令和4年1月15日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 柿原 泰宏
 多くのITサービスがクラウドで提供されるようになり、また、補助制度の充実など、中小企業にとってITを導入しやすい環境が整っています。中小企業でのITの導入・活用事例から、これからITの活用に取り組みたいという企業にとって役立つヒントをお伝えします。

第10回 ●マーケティング売れるしくみの構築

▶日時:令和4年1月22日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 新田 慶子
 マーケティングは、売れる仕組みづくりです。絶対に良い製品なのに売れない、売れていた商品が、売れなくなってしまったなどの困りごとについて、マーケティングの基礎と6つのプロセスから明らかにしていきます。また、Eコマースの展開の仕方についても学びます。

第11回 ●対面営業ができなくとも集客できるSNS活用術・集客術

▶日時:令和4年2月5日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 新田 慶子
 「集客」は、ただ顧客を集めるのが目的ではありません。顧客がリピート客になり、ファンになり、企業価値を高めてくれる、そんな顧客にアプローチする方法はなにか。対面営業ができないからこそ、非対面でもできる営業方法での効率的な集客の仕方を学びます。

第12回 ●アフターコロナのインバウンド観光客の取り込み方

▶日時:令和4年2月12日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 柿原 泰宏
 コロナ禍の後には、外国人観光客が戻ってくるのが大いに期待されます。改めて、外国人観光客に向けたマーケティング、プロモーションの取り組みが必要です。今からその準備を進め、しっかりと外国人観光客を集客し、取り込むための方法を学んでいただきます。

第13回 ●事業承継ー重要な知的資産の把握と後継者との共有化

▶日時:令和4年2月26日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 関山 潤一
 事業承継は、財産の引継ぎや税の軽減に目が行きがちですが、最も大事なことは企業が培ってきた知的資産を再認識し、後継者と共有化し承継することです。そこで、知的資産の把握方法や知的資産を活用した事業承継計画の作成の仕方を解説します。

第14回 ●知っておきたい！ M&A成功のポイント

▶日時:令和4年3月5日(土) 13:30~16:30
 ▶講師:中小企業診断士 安谷屋 盛広
 M&A(第3者承継)は、売り手側にとっては事業承継、買い手側にとっては成長戦略として有効な方策です。企業の磨き上げ、企業評価のしかた、マッチング相手の探し方など成功に導くM&Aのやり方を解説します。

※講座は都合により変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

那覇市中小企業マネジメントスクール 受講申込書

令和3年度 市内企業経営基盤強化事業

令和 年 月 日

フリガナ 企業名		業種	
所在地	〒	TEL()-	FAX()-
フリガナ 参加者		役職名	E-mail
フリガナ 参加者		役職名	E-mail
どのようにして知りましたか	<input type="checkbox"/> 案内チラシ <input type="checkbox"/> ホームページ <input type="checkbox"/> メルマガ等 <input type="checkbox"/> 業界団体から <input type="checkbox"/> 知人友人から <input type="checkbox"/> 新聞 <input type="checkbox"/> その他()		

必要事項をご記入の上
 FAXまたはメールにて
 お申込みください。

F A X : 098-917-0022
 E-mail: jsmeqa47@oki-shindan.or.jp

申込
 期限

各回の3日前まで

お申込み
 お問い合わせ先

令和3年度市内企業経営基盤強化事業 運営事務局
 一般社団法人 沖縄県中小企業診断士協会
 〒901-0152 那覇市小祿1831-1 沖縄産業支援センター314
 TEL 098-917-0011 【担当】仲松、谷津

★スマホやパソコンからでもお申込みできます。

右のQRコードを読み取るか、
 下記URLの入力により
 入力フォームにご記入ください。

URL <http://www.oki-shindan.or.jp>

